

# Jordbruk på entreprenad

Idag måste alla lantbrukare fundera över hur man mest rationellt och ekonomiskt driver sitt lantbruksföretag. Ett naturligt inslag blir då att köpa in körslorna, hellre än att köra med egna dyra maskiner. Ett fall för maskinstationen!

– Det kan gälla ensilering, hö- och halmpressning, slårterkrossning, snöröjning, körning med kompaktlastare, sandsopning, säger Andreas Bladin, en av ägarna till Bröderna Bladins Maskinstation.

– Det häftiga med att köra traktor försvann nog för ganska många år sedan. Nu är det mer av en försörjning där målet är att våra kunder ska vara nöjda med det vi gör fortsätter han.

Visst verkar det som att kunderna är nöjda. Att klara av över 150 kunder är ett logistiskt konststycke, inte minst med tanke på att en del körslor endast kan utföras under en kort begränsad tid. När det går att köra i fält, eller när det är snöstorm, ja då vill ju alla ha hjälp samtidigt.

**BRÖDERNA BLADINS LÖSNING** är att komplettera sin egen arbetsinsats med timanställd personal och en vass maskinpark.

– Just timanställningen är helt klart en förutsättning för att vi skall klara av lönekostnaderna, menar Marcus Bladin.

Företaget skulle inte klara av fasta löneutgifter i perioder med liten arbetsbelastning. Nu får man 100 procents utbyte av sina tre mycket duktiga timanställda. Arbetsvilligheten är mycket stor och man ställer upp för företaget »när tåget går« och jobbet skall utföras. Men maskiner har en benägenhet att gå sönder när de skall göra som mest nytta.

Alternativet till stressande nätter i verkstaden är att hålla verksamheten med en modern, fräsch och välserverad maskinpark.

– Vi köper inte det allra nyaste och dyraste. Andra får prova och utforska den nya tekniken. Men vi kommer gärna god tvåa när maskinerna fått bekänna färg, säger bröderna Bladin..

De behåller maskinerna i maximalt två år, sen får de vandra vidare. Tack vare denna ständiga uppgradering och upprustning får de kontinuerligt ny teknik på köpet. Det händer ganska mycket inom tekniksidan – det är inte »bara« att köra traktor nu-förtiden. Ta rundbalspressen till exempel. Ett stort ekipage som kräver kameraövervakning av plastaren och monitor i traktorhytten för att kunna gå med full kapacitet. Och att äntra traktorhytten när flytgödselspridaren är kopplad är lite grand som att angöra en cockpit.

Om väder och vind är orosmomentet i verksam-

heten, så är kundkontakter och kundrelationer en av maskinstationens styrkor.

– Lantbrukare anlitar oss för att få ett arbete bra utfört, men faktiskt lite grand även för den sociala biten, berättar Andreas Bladin eftertänksamt.

Landsbygden har under många år avfolkats och effektiviserats. Livet på landet fyllt av just liv och rörelse, hittar man knappast längre. Därför kan ett besök vara mycket välkommet för en ensamföretagande lantbrukare.

**DET FINNS DOCK** orosmoln på himlen. Effekterna av den nya jordbrukspolitiken har ännu inte visat sig. Effekterna kan bli påtagliga. Specialiseringen ökar och storleksrationaliseringen tilltar. Färre maskiner används, kanske fortsätter maskinsamköpen gran-nar emellan att öka, tror Bröderna Bladin.

Därför kör man på som tidigare år. De har hittat en bra balans mellan kundstock, maskinpark och arbetskraft. Men bröderna ligger inte stilla i tankarna, det finns planer och idéer kring framtida utmaningar.

– Energiområdet är intressant, och så kanske vi försöker oss på lite mer entreprenad, funderar Andreas Bladin.



#### BRÖDERNA BLADINS MASKINSTATION

Ägare	Marcus och Andreas Bladin
Anställda	3 timanställda
Kunder	Cirka 150 stycken. Lantbruksföretag och kommun.
Styrka	Bra balans mellan kundstock, maskinpark, egen och anställd arbetskraft
Svaghet	Väder och vind!
Hot	Osäkerheten i lantbrukspolitiken
Möjlighet	Att fortsätta ligga i spetsen med bra teknik och kundnytta

